

Protocolo ASESORAMIENTO A PERSONAS EMPREENDEDORAS

#BikCEEI

A. CONOCER EL PERFIL EMPRENDEDOR ([TEST AQUÍ](#))

B. SITUACIÓN DEL PROYECTO

LA IDEA, ¿ESTÁ EN MARCHA?



NO

SI



El proyecto aún
no está vendiendo

El proyecto está
en funcionamiento,
está vendiendo

ITINERARIO 1

ITINERARIO 3

MAPEAR

Comprensión previa del mercado y potencial cliente

- [Stakeholders](#)

- [Buyer Persona](#)



EXPLORAR

Investigación y síntesis

- [Entrevista](#)

- [Persona](#)

- [POV](#)



CONSTRUIR

Idear y mejorar

- [Storyboard](#)

TESTEAR

- [Feedback usuarios](#)

MAPEAR

Análisis de la Compañía y público de interés

- [Stakeholders](#)

- [Sus 5 PQ's](#)



EXPLORAR

Investigación y síntesis

- [Benchmarking](#)

- [Entrevista](#)

- [Persona](#)



CONSTRUIR

Idear y mejorar

- [Storyboard](#)

- [Modelo de negocio](#)

TESTEAR

- [Feedback usuarios](#)

Puedes acceder a cada herramienta de trabajo clickando en cada una de ellas

C. CREAR LA EXPERIENCIA DEL CLIENTE



ITINERARIO 2

- [Customer Journey Map](#)



<http://www.bikceei.com/>