



Nanoclays
Biopolymers and extracts
Material Science

Financiación de Empresas de base tecnológica EBT's

Tipos financiación

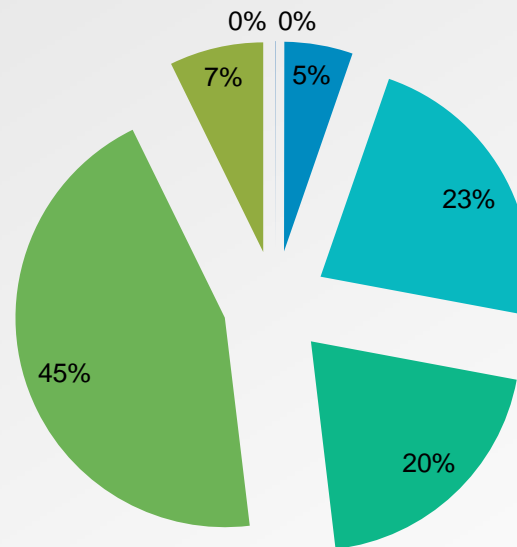
Tipos financiación	Capital invertido	TAE% esperado	Riesgo Inversor	Características
Capital 3f	12k€ a 30 k€	500%	80%	Amistad, participación en la empresa en acciones y gestión.
Business Angels	150 k€ a 500 k€	200%	50%	Due diligence ligeras, intuición, olfato, experiencia
Subvenciones	50k€ a 500 k€	0% al 5%	50%	EBT nivel alto, CDTI, ENISA, NEOTEC, Torres Quevedo
Capital riesgo	500k€ a 2.000k€	20% al 50%	33%	Pactos de socios desequilibrados, clausulas de arrastre, DD fuertes.
Bancos	150k€a 300k€	8%	10%	Avales (SGR), préstamos personales, ICO, leasing, leasing back
Ventas	variable	0%	3%	Producto comercial, Mercado, Competencia, Especificaciones
Bolsa	10M€ a 25M€	15%	2%	Información continua, Procesos salida caros, Auditoria Big 4, Nuevos players



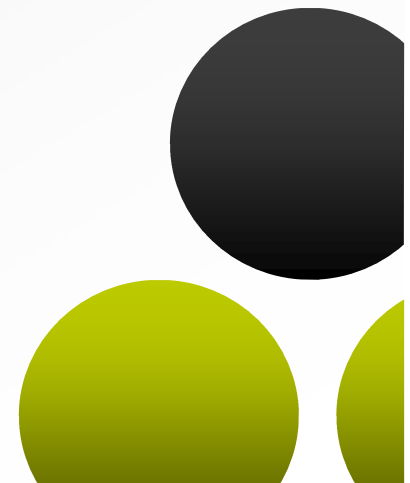


Origen del Capital

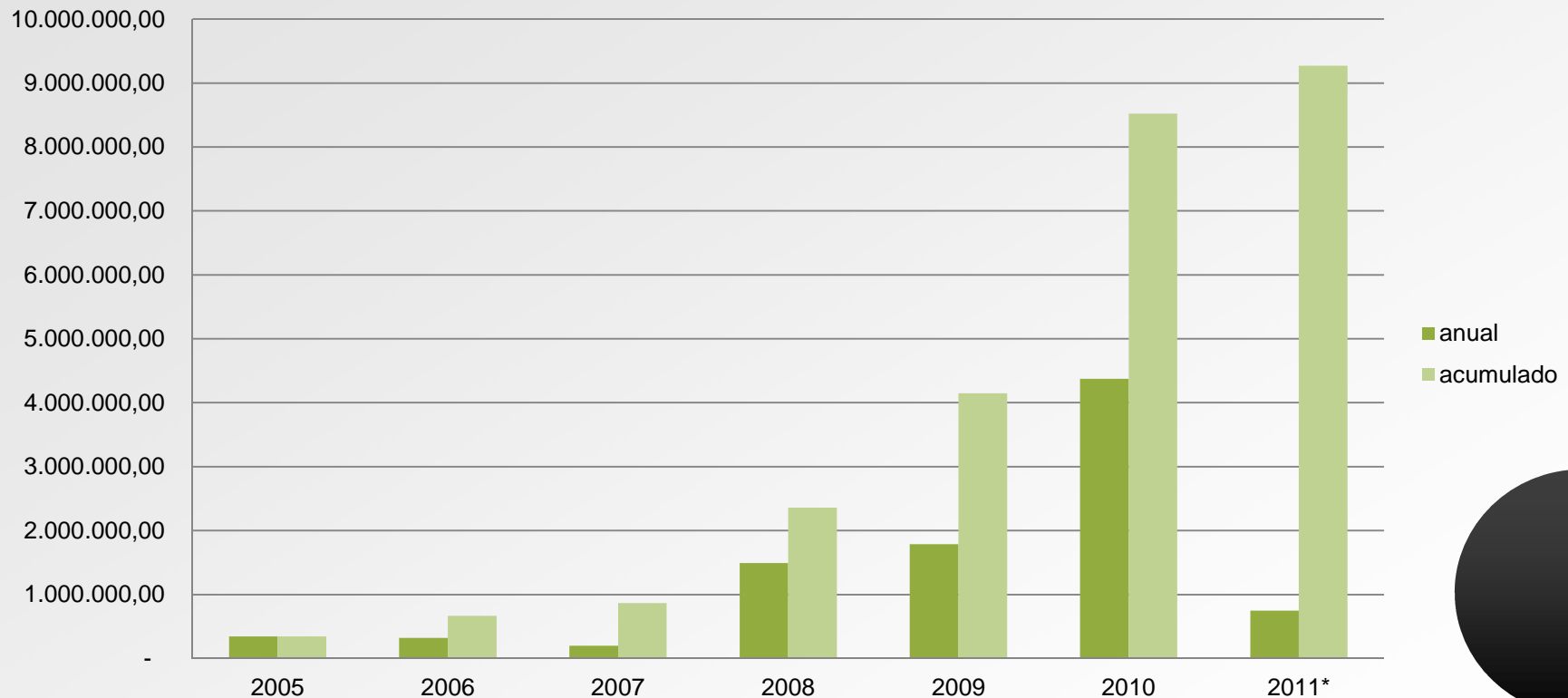
- Fundador + 3f
- Business Angel
- Subvenciones
- Capital riesgo
- Bancos
- Beneficio ventas
- Bolsa /Otros



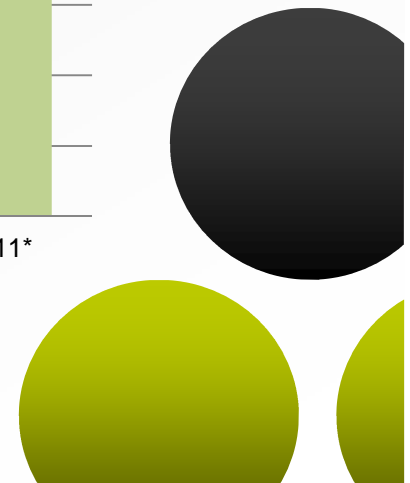
Engineered Clay Additives



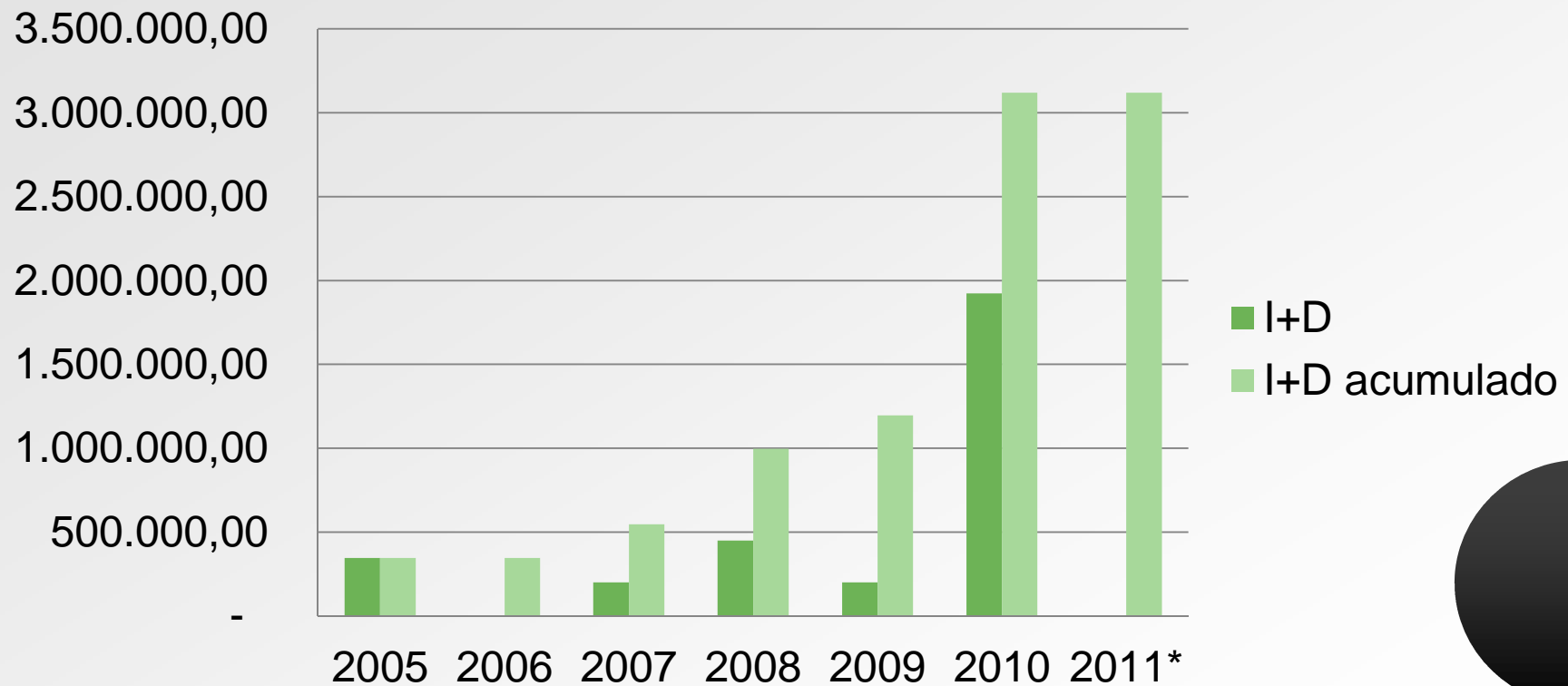
Financiación externa NBM Grupo



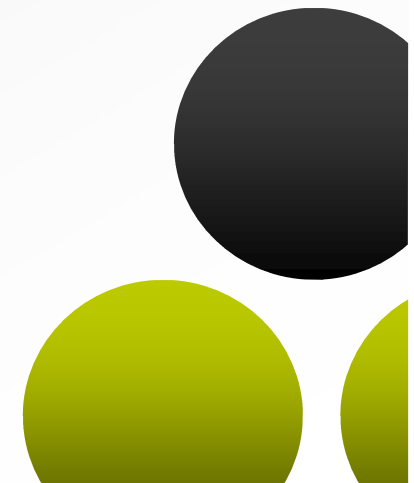
Engineered Clay Additives



Ingresos I+D



Engineered Clay Additives



Financiación en euros

AÑO	PRESTAMO	I+D	Leasing	anual	acumulado
2005	-	346.090,00	-	346.090,00	346.090,00
2006	300.000,00	-	22.500,00	322.500,00	668.590,00
2007	-	200.000,00	-	200.000,00	868.590,00
2008	800.000,00	450.000,00	242.283,33	1.492.283,33	2.360.873,33
2009	1.406.881,14	200.000,00	179.334,00	1.786.215,14	4.147.088,47
2010	2.450.000,00	1.922.841,00	-	4.372.841,00	8.519.929,47
2011*	750.000,00	-	-	750.000,00	9.269.929,47
total	5.706.881,14	3.118.931,00	444.117,33	9.269.929,47	

O2Block

- Antioxidantes
- Atrapadores de Oxígeno
- Alta Barrera

BactiBlock

- Metales Ag, Zn, Cu
- Extractos Naturales
- Esmaltes

Mecánicas

- Nucleantes de Espumas
- Refuerzos Adhesivos Termoset
- Refuerzo Biopolímeros

Otros

- Captador Etileno /Lavado arcillas
- Catálisis/ Resistencia Llama
- Liberación Controlada/ Absor. Magnéticos

Que tiene diferente NBM?

- Tecnología propia 15 patentes. (IP)
- Tecnología externa mediante compra de licencias. CSIC, CT India, CT Singapur. (IP)
- Up scaling tecnología, inversión en plantas piloto.
- Outsourcing por países de producción industrial.
- Red comercial, presencia 25 países (Mercado)

Modelo de Negocio Reducir el Ciclo Producto

Tecnología
Propia
Licencias

Planta Piloto
Producción

Mercado
BD
Agentes
Comerciales

- 1.- Las EBT'S no pueden ser pozos sin fondo, hay que orientar la estrategia a vender.
- 2.- Todos los inversores, sin excepción, esperan un retorno de su dinero.
- 3.- Clave acortar time to market.
- 4.- Vender tecnología es vender producto.
- 5.- Internacionalización de la venta, el mercado español es pequeño y hoy no consume.

GRACIAS POR SU ATENCION

Javier Menéndez

jmenendez@nanobiomatters.com

www.nanobiomatters.com

