

**Instrumentos de
Financiación para
Pymes:
Otras fórmulas de
financiación**



Ramón Ferrandis
Director Área Económico-Financiera
CEEI Valencia

Ayudas Públicas

- Objeto y actuaciones apoyables
- Ámbito de actuación
- Organismo concedente
- Beneficiarios
- Costes elegibles
- Compatibilidad con otras ayudas
- Plazos de admisión de solicitudes
- Requisitos y valoraciones por programa
- Documentación a presentar



- **PROGRAMA DE CREACIÓN DE EMPRESAS DE BASE TECNOLÓGICA**

Subvención a fondo perdido hasta el **75% de los costes** subvencionables en 1ª y 2ª anualidad, limitación máxima de **180.000 €** por empresa.

- **PROGRAMA DE APOYO AL CRECIMIENTO DE EMPRESAS INNOVADORAS DE RECIENTE CREACIÓN**

Subvención a fondo perdido de hasta el **75% del coste** de los trabajos de **consultoría** para definir el Plan de Crecimiento y las vías de captación de los recursos necesarios.

No son subvencionables las inversiones necesarias para ejecutar el Plan de Crecimiento. Límite por empresa de **25.000 euros** por proyecto planteado y de **75.000 euros** en un período de dos anualidades.

- **La deducción fiscal por inversión en I+D beneficia sólo al 0,5% de las empresas, baja solicitud**
- **Empresas residentes en España sujetas al IS que realicen actividades de I+D+i**
- **Compatibles con otras ayudas publicas**
- **Efecto financiero inmediato: Ahorro en la factura de Hacienda en el momento de presentar el impuesto**
- **Protege la confidencialidad de los proyectos: El análisis y la documentación de las actividades deducibles pueden realizarse en el ámbito de la empresa**
- **Adaptación a la coyuntura económica de la empresa: Se guarda el derecho a la deducción en un ejercicio futuro (15 años)**
- **¿Qué me puedo deducir?**

PROYECTOS I+D

- 27%-46% de todos los gastos directamente relacionados con el proyecto más las siguientes deducciones adicionales.
- 18% de los gastos de contratación de universidades, OPIs y Centros de Innovación Tecnológica.
- 18% de los gastos de personal cualificado con dedicación exclusiva a I+D.
- 9% de las inversiones en inmovilizado material e inmaterial para la ejecución de actividades de I+D.

PROYECTOS DE INNOVACIÓN TECNOLÓGICA

- 13% de los gastos de contratación de universidades, OPIs y Centros de Innovación Tecnológica.
- 9% de los gastos de diseño industrial e ingeniería de procesos.
- 9% de la adquisición de tecnología avanzada.
- 9% de los gastos de certificación de las normas ISO 9001, GMP o similares.

45

3. PATENT BOX

Concepto y cuantía



Artículo 23 del RDL 4/2004 (TRLIS)

· Mecanismo relativamente nuevo y desconocido (introducido Ley 16/2007), pero muy prometedor: **el concepto recogido de “intangible” es más amplio que el derivado de I+D+i...**

QUÉ ES?

Reducción de un 50% de los ingresos a integrar en la base imponible (<=> exención de impuestos inmediata), procedentes de la cesión (uso o explotación) de:

- Derecho de uso o de explotación de **patentes, dibujos o modelos, planos, fórmulas o procedimientos secretos**
- Derechos sobre **informaciones relativas a experiencias industriales, comerciales o científicas**.=> INCLUYE KNOW-HOW

Financiación Tradicional

Financiación Bancaria Tradicional

- Préstamos hipotecarios
- Préstamos personales
- Leasing
- Renting
- Descuento comercial
- Póliza de crédito
- Tarjeta de crédito
- Factoring
- Confirming a proveedores



OTROS tipos de Financiación

MICROMECENAZGO o Crowdfunding

LOVE MONEY

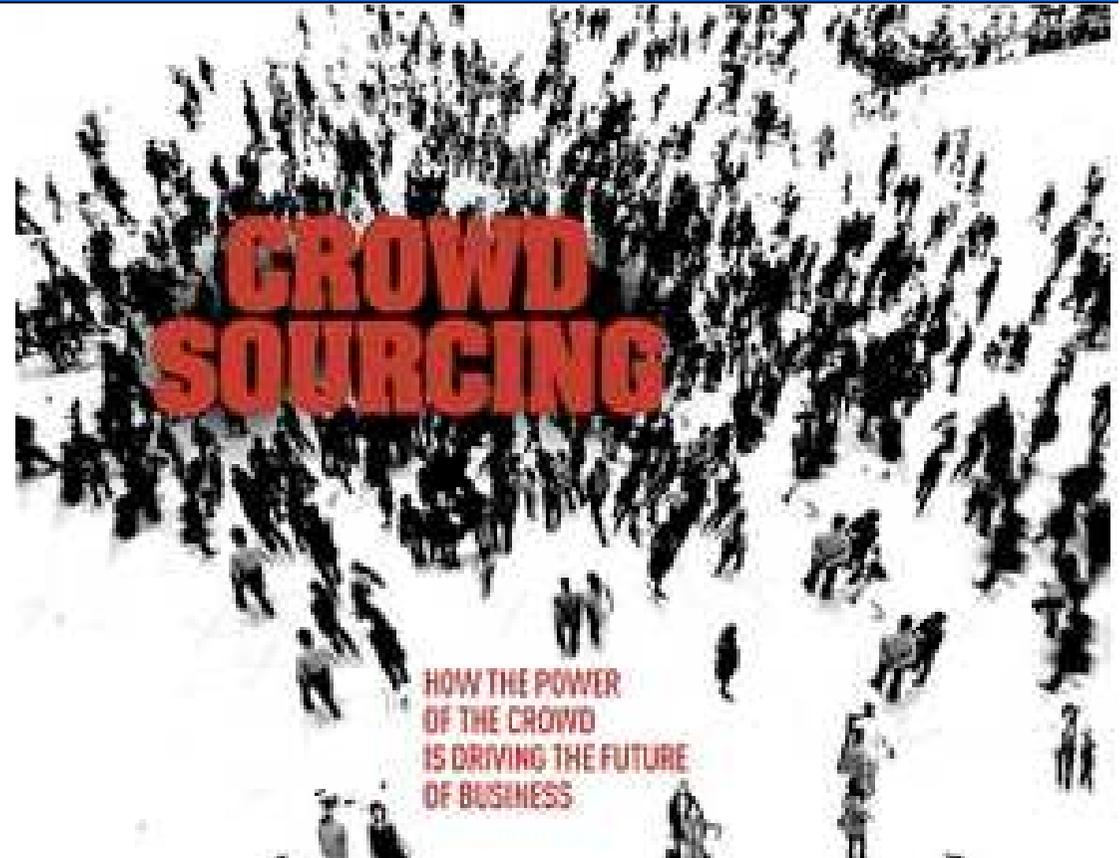
MICROCRÉDITOS

PRÉSTAMOS P2P

OTROS

(Préstamos Sociales y Premios)

Micromecenazgo o Crowdfunding



- Acceder a **talento** externo
- **Reducir los costes** de la innovación
- Conseguir **resultados más rápido** que con los enfoques tradicionales
- Acceder a conocimiento lejos de nuestro entorno
- **Pagar sólo por el éxito**

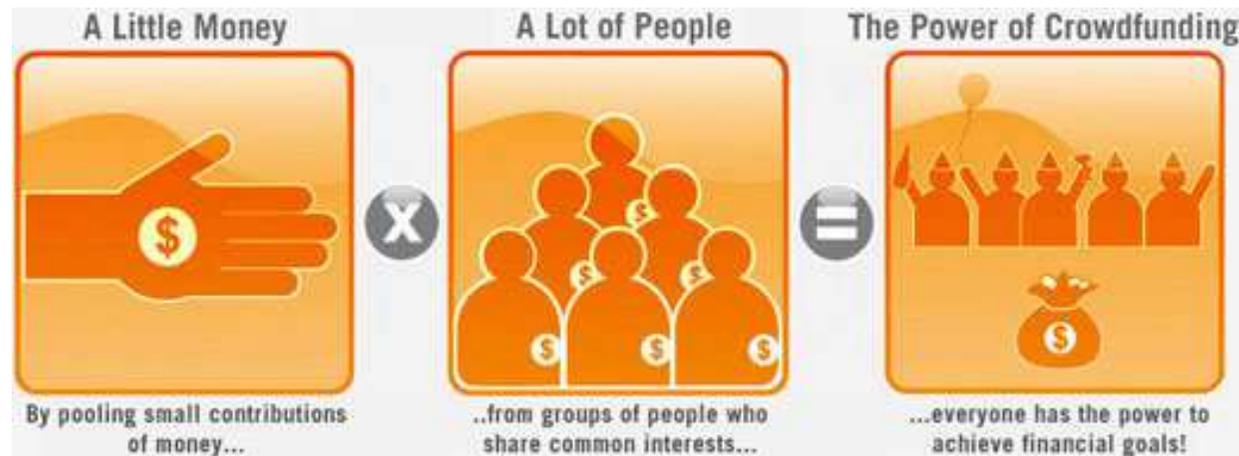
FINANCIACIÓN

Crowdfunding

= **Micromecenazgo**

¿Necesitas financiación?

Consiste en la financiación de proyectos por parte de muchas personas y con aportaciones económicas individuales reducidas.



Esto es: en vez de pedir a **1** financiador **10.000€**, se pide a **10.000** financiadores **1€** a cada uno.

Aplicaciones:

Esta forma de financiación colectiva o en masa está siendo utilizada por gran variedad de sectores y proyectos, tales como blogs, periódicos, música, cine independiente, etc.

Recompensa:

La recompensa puede estar enfocada a:

- **Promoción** de la persona que realiza el donativo
- **Regalos**: a través de artículos de merchandising, descuentos...
- **Participación** proporcional de los **beneficios**.

Ventaja:



Permiten a las ideas creativas que no encajan en los patrones requeridos por los financieros convencionales, obtener dinero en efectivo. Aparte de obtener financiación se obtienen potenciales clientes gracias al boca oído.

Inconveniente:



La necesidad de elevada divulgación del proyecto cuando aún se encuentra en fase muy temprana, lo que expone al promotor a que su idea sea copiada por otras empresas.

CrowdFUNDING

verkami proyectos qué es verkami FAQ empieza tu proyecto iniciar sesión

Apoya ideas diferentes y artistas innovadores

verkami es 'crowdfunding' para financiar proyectos originales y creadores independientes

Lee más sobre verkami o echa un vistazo a los proyectos



Voramar

RECAUDADO **200€** DE **2.500€**

QUEDAN 36 DÍAS

Entra o Regístrate puedes hacerlo con tu cuenta de Facebook

apoya un proyecto

INICIO PROYECTOS LA CAJA ENVÍA TU PROYECTO BLOG

cómo apoyar un proyecto

Proyectos

DESCUBRE MÁS PROYECTOS >>

Computador Biológico

Proyecto vanguardista de Biología Sintética

5125 de 5000€

Computador Biológico
Ciencia
por Carlos Toscano Ochoa

Nuevo Nuevo Mundo

455 de 1000€

Nuevo Nuevo Mundo
Videojuegos
por Juan Fco Campos

"SOLO"

GARRIDO BARROSO

735 de 760€

Solo
Cómic
por Francisco Garrido

IVNUS

Compartir Me gusta 27

¿Tienes un sueño pero te falta dinero para hacerlo realidad? Si es así, estás en el sitio adecuado. Ivnus es un sitio donde se financian proyectos mediante crowdfunding. Pero... ¿Qué demonios es eso?

fandyyu - la plataforma para financiar tu proyecto

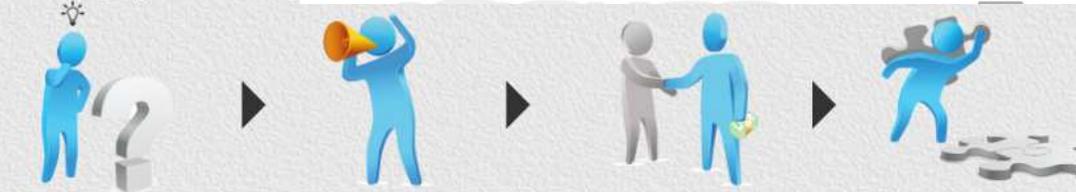
¿QUÉ ES VOLANDA?

Volanda es una nueva forma de apoyar a creadores emprendedores. Un lugar para compartir creatividad, innovación nuevas tendencias.

BUSCA UN PROYECTO

Categoría Localización Popularidad

1. crea tu proyecto 2. p



Como crear tu proyecto Crea tu proyecto aquí

LOVE MONEY

3F's – LOVE MONEY Capital – Comunidades Autofinanciadas

Dinero de FAMILIA o dinero de las personas CERCANAS
que me quieren



Family, Friends & Fools (3F's)

Familiares, Amigos & Locos



Conjunto de **personas** que pueden estar interesadas en invertir en tu negocio, bien porque formen parte de tu **círculo directo** de relaciones y quieran apoyarte porque **confíen en ti**, o bien porque **tu proyecto les resulte atractivo** y estén dispuestos a respaldarlo.

No siempre su apoyo consiste en **aportaciones de dinero**, puede que sea el aval que necesitas para que sea el banco el que te facilite el dinero o alguna aportación en especie (maquinaria, local...).

Lo más conveniente para ti es un simple préstamo privado sin intereses

Dinero de familia o dinero de las personas Cercanas que me quieren



- Financiación de proximidad
- Puede servir para ayudar a crear o a desarrollar una empresa
- La aportación no representa un préstamo, sino una suscripción de capital social por la que los inversores se convierten en accionistas

Características:

- Son grupos de personas afines (lo habitual es que les unan lazos familiares o de amistad)
- Crean un fondo común con aportaciones de entre 20 y 30 euros para resolver ellos mismos los aprietos que la crisis les presenta mediante microcréditos (en torno a los 300 euros).

TRANSFORMANDO

www.transformando.org

ONG encargada de poner en marcha las CAF en Madrid

The screenshot shows the website for 'Transformando', a social initiative cooperative. The header includes the logo '10 años Transformando' and contact information: 'Cooperativa de Iniciativa social, Calle Silva, 2, 3º-3, 28013 Madrid, Tel: +34 91 542 61 01'. A navigation menu lists: 'Servicios para la generación de ingresos y autoempleo', 'Servicios para agentes sociales', 'Transformando', 'Equipo', 'Trabajos realizados', 'Noticias', 'Economía Solidaria', 'Redes', 'Participa', and 'USUARIOS/AS'. Two main service sections are visible: 'SERVICIOS PARA LA GENERACIÓN DE INGRESOS Y AUTOEMPLEO' and 'SERVICIOS PARA AGENTES SOCIALES'. The first section describes services for people at risk of exclusion and lists: 'Formación para la creación y gestión de empresas', 'Orientación y asesoramiento para la creación y gestión de empresas', 'Microcréditos', 'Formación de formadores-as y de técnicos-as de empleo', 'Estudios y consultoría', and 'Publicaciones'. The second section describes professional consulting and training services for NGOs, schools, and public administration, listing: 'Formación', 'Diseño y Evaluación de proyectos', 'Planificación Estratégica', 'Calidad', 'Estudios sociales', 'Comunidades Autofinanciadas (CAF)', and 'Programa de Participación a través del Asociacionismo'. A footer contains two call-to-action buttons: 'Quiero crear una asociación' and 'Cómo crear mi propia empresa'.

microCRÉDITOS

- **¿A QUIÉN va dirigido?**

- A **emprendedores y autónomos** con rentas anuales inferiores a 60.000 €
- A **microempresas** (persona jurídica) que tengan menos de 10 empleados y con una facturación anual inferior a 500.000 €

- **¿QUÉ se puede financiar?**

- Inicio, consolidación o ampliación de negocio
- Atender necesidades de circulante

- **CONDICIONES de financiación:**

- **Importe máximo:** 25.000 €, 100% del proyecto
- **Tipo de interés:** fijo durante toda la vida de la operación
- **Plazo de amortización:** 5 años y hasta 6 meses de carencia incluidos
- **Sin garantía real**
- **Solicitud:** presentación de un plan de empresa

- **¿A QUIÉN va dirigido?**

A **emprendedores** que, por sus condiciones económicas y sociales, pueden tener dificultades de acceso a la financiación bancaria tradicional y que cuentan con asesoramiento de una entidades colaboradoras de MicroBank.

- **¿QUÉ se puede financiar?**

- Proyectos de autoempleo, pequeños negocios y microempresas.

- **CONDICIONES de financiación:**

- **Importe máximo** por beneficiario: 25.000 €. Hasta el 95% del proyecto.

- **Tipo de interés:** fijo durante toda la vida de la operación.

- **Plazo de amortización:** 5 años con hasta 6 meses de carencia incluidos.

- **Sin garantía real.**

- **Solicitud:** Dirigirse previamente a una de las **entidades colaboradoras** de MicroBank y presentación de un **plan de empresa** y un **informe de viabilidad** emitido por la entidad colaboradora de MicroBank.

Préstamos P2P

(Peer to Peer – persona a persona)



- Surgen como modelo alternativo de inversión en Internet
- Nacieron en Londres y en la actualidad cuenta con mucha popularidad en el mercado estadounidense.

≡ Modelo de crédito en el que prestamistas y prestatarios individuales participan en un mercado de subastas a través de Internet para determinar los tipos de interés de los préstamos

Características:

Prestamistas y prestatario pactan condiciones de devolución, tipos de interés y el riesgo es asumido por el prestamista particular.

- La concesión de este tipo de préstamos, está sujeta a un **estudio de riesgo de la solicitud**, una vez que sea aceptado
- Se amortiza en **cuotas mensuales** en un plazo de entre un año y tres
- Los **intereses son más beneficiosos** que los que ofrecen las entidades tradicionales o financieras de crédito
- El particular que ofrece el préstamo también obtiene una **mayor rentabilidad económica** en equiparación con lo que recibiría depositando su capital en un método de inversión habitual



Inconveniente:

Vacío legal para su desarrollo

Ventajas:



- Para el **prestamista**: una rentabilidad atractiva y una alternativa de inversión no accesible hasta hora al mercado minorista
- Para el **prestatario**: la persona que solicita el préstamo decide el tipo de interés al que está dispuesto a endeudarse, pudiendo conseguir tipos de interés inferiores a los de la banca tradicional
- Para **ambos**: la eliminación del banco como intermediario

OTROS

Otra tendencia de financiación en Internet

KIVA

www.kiva.com

Permite a internautas en todo el mundo prestar dinero a personas en países en desarrollo para crear su propio negocio

La idea ha logrado atraer a **174.000 inversores** y un volumen de préstamos de **16,5 millones de dólares**

The screenshot shows the Kiva website interface. At the top right, there are links for 'GIFTS', 'LOGIN', 'REGISTER', and 'MY BASKET'. The main navigation menu includes 'Lend', 'About', 'Community', 'Updates', and 'My Portfolio'. The central banner features a photo of a smiling woman in a shop, with the text 'Ending Poverty is a big task. At Kiva, your small loan helps a real person change their family's life in a BIG way.' Below this is a three-step process: '1 Pick a Loan', '2 Sign Up', and '3 Lend!', followed by a 'Get Started' button. A 'Microfinance' section highlights 'small loans that make a BIG difference' and mentions a '98% Repayment Rate'. At the bottom, there are two sections: 'Why it Matters' with a globe icon and 'How it Works' with a person icon and a circular arrow.

- **Fundación BANCAJA (15 premios que ascienden a un total de 120.000€)**
- **Premios CEEI IMPIVA VALENCIA**
- **Premios DÍA DE LA PERSONA EMPRENDEDORA**
- **Premios VALENCIA EMPRENDE**
- **Premio de la Revista EMPRENDEDORES**
- **Premio La Caixa “Emprendedor XXI”.**
- **Premios Rey Jaume I**

Fondos, y sobre todo, [prestigio y notoriedad](#)



Consideraciones de Interés

Algunos FACTORES a tener en cuenta...

- ¿Para **qué** quiero la financiación?
- ¿Qué **importe** necesito?
- ¿Lo necesito todo de **golpe** o **por fases**?
- ¿Para **cuándo** la necesito?
- ¿Tengo **garantías** (inmuebles, etc.)?
- ¿Quiero aceptar **nuevos socios**?
- ¿En **qué fase** está la empresa: en fase de arranque, de crecimiento, de expansión, ...?
- ¿En **qué sector** opera mi empresa?

SUMMARY

	IVF	ENISA	ICO	CDTi	Micro CREDITO	Business Angels	Capital Riesgo	Banca
Sin Garantías				 				
No Innovación Tecnológica								
No quiero Nuevos Socios								
Fase inicial (seed – startup)						 		

¿Cómo AYUDA el CEEI Valencia?

- Análisis de la **combinación de los productos financieros más adecuados** al tipo de empresa y a su situación.
- Asesoramiento en el **proceso de solicitud y tramitación**.
- Apoyo en la **elaboración de la documentación** (plan de empresa, memorias, etc.).
- Acompañamiento en las **reuniones** de preparación y de presentación a inversores.
- Colaboración durante los **procesos de negociación** con inversores.
- **Seguimiento** de la situación empresarial tras la recepción de la inversión.

CEEI Valencia

València Parc Tecnològic

informacion@ceei.net

www.ceei-valencia.com

Gràcies per su
atenció